



De drie ESEVO peilers

Het ESEVO concept wordt gedragen door drie individuele peilers. Een ESEVO ondernemer kan beroep doen op iedere peiler om maximaal resultaat te behalen in de opstartfase van de eigen onderneming. De peiler financiering en ondersteuning is verbonden met de peiler ontwikkeling en dit om de risico's te beperken, m.a.w als u voor financiering of ondersteuning kiest schrijft u zich ook in voor de peiler persoonlijke ontwikkeling.



***Instapfee €1.200**

- *Oprichting (administratie) van ESEVO onderneming
- *ESEVO Investeerder tegen profit share
- *Netwerk Investeerder tegen aandelen op naam of profit share
- *Win-Win Investeerder tegen een rente en profit share
- *Geen garantie op een investeerder

***Instapfee €1.200**

- *3 jaar lidmaatschap bij Ondernemersnetwerk
- *3 jaar lidmaatschap bij UNIZO, VOKA & startyourbusiness
- *ESEVO GoAction pakket
- *3 jaar ondersteuning van ESEVO
- *Reclame voor de onderneming
- *Lidmaatschap ESEVO Investeringsclub

***Instapfee €1.200**

- *Gedeelde risico's ESEVO-ESEVO Ondernemer
- *Persoonlijke en bedrijfsontwikkeling
- *Instapfee wordt afgetrokken van de totale kostprijs
- *Keuze uit 4 formules van persoonlijk ontwikkeling voor de komende 3 jaar gekoppeld aan acties
- *Keuze uit 4 formules om de gemaakte investering terug te betalen zonder rente tegen profit share

Elk van deze drie peilers speelt een belangrijke rol tijdens de opstartjaren van iedere onderneming. Afhankelijk van de noden van de ondernemer, kan de ondernemer gebruik maken van de ESEVO peilers.

Samen kijken we waar het ESEVO concept een meerwaarde zal bieden aan uw nieuwe onderneming.

Via een intake gesprek worden de noden afgetoest met een checklist. Vanaf ESEVO hier een beeld over heeft stellen wij uw ESEVO plan op maat voor onder de vorm van een contract.

ESEVO draagt mede de risico's van de startende ondernemer door de unieke investeringsformules die worden aangeboden in ruil voor profit share.

Wij zijn er van overtuigd dat dromen de moeite waard zijn om een risico voor te nemen. Samen bouwen we aan een succesvolle onderneming.

Alvorens men een aanvraag kan indienen wordt van de ESEVO ondernemer gevraagd dat hij of zij akkoord gaat met de Visie van ESEVO door het ondertekenen van de ESEVO richtlijnen.

Na de aanvraag volgt er een kort intake gesprek.

Financiering

ESEVO ondernemers die op zoek zijn naar financiering voor hun onderneming kunnen een aanvraag indienen bij het ESEVO Venture Capital Fund. Samen wordt gezocht naar een gepaste vorm van financiering.

ESEVO ondernemers die beroep doen op de peiler Financiering van ESEVO betalen hiervoor een instapfee van €1.200.

Deze instapfee betaalt u om de eerste kosten van het zoeken naar financiering te dekken en wordt beschouwd als uw persoonlijke inbreng en blijk van motivatie.

ESEVO ondernemers die eigen kapitaal inbrengen, maakt het de zoektocht naar een investeerder een stuk eenvoudiger. Als de startende ondernemer het risico neemt om zelf een deel te investeren in zijn of haar project, verhoogt dit het vertrouwen van de potentiële investeerders.

Een aanvraag indienen bij ESEVO voor een financiering biedt geen garantie op het aantrekken van een investeerder. De voorwaarden van terugbetaling van de investering worden bepaald in de ESEVO Ondernemers overeenkomst.

Volgende formule wordt gebruikt om een aandeel naar waarde te schatten:

Waarde aandeel = (financiering investeerder + eigen inbreng + kosten voor persoonlijke ontwikkeling) / 100 = de waarde van 1 aandeel of 1% profit share. Ieder jaar betaalt de ESEVO ondernemer zijn investeerders uit op basis van vooraf bepaalde percentages van de geboekte winst.

Er zijn drie vormen van financiering mogelijk

- Financiering via ESEVO Investeerders (Profit Share)
- Financiering via Netwerk Investeerders (Aandelen op naam of Profit Share)
- Financiering via win-win Investeerders (Lening)

Voorwaarden tot financiering

- Het project van de ESEVO ondernemer is goedgekeurd door het ESEVO ondersteuningscomité.
- Men is bereid om een ESEVO Ondernemers overeenkomst te ondertekenen.
- Men heeft zich ingeschreven in het persoonlijk ontwikkelingsplan.
- Men heeft de instapfee's betaald.
- De intentieverklaring van de ESEVO richtlijnen is ondertekend.

De ESEVO investeerder

ESEVO investeerders zijn personen en/of bedrijven die in het ESEVO Venture Capital Fund geïnvesteerd hebben via de ESEVO Investeerders club. Deze club stelt gelden van ESEVO investeerders ter beschikking in ruil voor **profit share** aandelen. Iedere ESEVO ondernemer kan ESEVO investeerder worden om zo verschillende bronnen van passief inkomen op te bouwen.

ESEVO Office kan zelf ook startende ondernemers financieren met eigen kapitaal opgebouwd in het ESEVO Venture Capital Fund.

De Netwerk investeerder

Een ESEVO netwerk investeerder is een persoon of onderneming die aangesloten is bij het ESEVO ondernemersnetwerk en die wil investeren in een nieuwe ESEVO onderneming in ruil voor **aandelen op naam of profit share**.

Het is mogelijk dat deze investeerders een actieve rol willen spelen binnen de onderneming waarin zij investeren. Meestal hebben deze investeerders de intentie om de aandelen op termijn te verkopen met winst.

ESEVO beschikt over een partnerschap met het Business Angels Netwerk (BAN Vlaanderen). Zo krijgen ESEVO ondernemers de kans om hun project binnen dit netwerk voor te stellen aan potentiële netwerk investeerders.

Een win-win investeerder

ESEVO win-win investeerders zijn mensen of instellingen die een startende ESEVO ondernemer willen financieren via een win-win lening of kredietlening.

De investering is voor een **win-win lening** is maximaal 7 jaar en bedraagt maximaal €100.000. Na deze investeringsperiode dient het initieel investeringskapitaal terugbetaald te worden door de ESEVO ondernemer. De terugbetaling kan anders bepaald worden in het ondernemerscontract.

Jaarlijks ontvangt de win-win investeerder een rente op zijn investering van 3% tot 8% afhankelijk van wat in het ondernemerscontract is besproken.

De voorwaarden voor een **kredietlening** worden onderling besproken met de instelling van de lening. De terugbetaling geschiedt via een maandelijkse aflossing van kapitaal+rente.

Aanvraag tot financiering

Indien uw project is goedgekeurd door het ondersteuningscomité en u een aanvraag indient voor financiering, wordt uw project kenbaar gemaakt binnen het ESEVO Ondernemersnetwerk en de ESEVO investeerders club.

Geïnteresseerde investeerders maken zich kenbaar aan ESEVO. ESEVO neemt de volgende stappen op zich en brengt investeerder met ondernemer samen. Men dient er rekening mee te houden dat een aanvraag tot financiering geen garantie is op het verwerven van een financiering. ESEVO zal er alles aan doen om de ondernemer te ondersteunen bij het selecteren van een geschikte investeerder. Doch wanneer er geen investeerder gevonden wordt, wordt na aftrek van de gemaakte kosten door ESEVO Office het resterende deel van de instapfee terugbetaald.

Wanneer de onderneming nog niet is opgericht en er geen investeerder gevonden is, kan de kandidaat alsnog beslissen om uit ESEVO te stappen. In dit geval wordt er 50% van de instapfee terugbetaald.

Ondersteuning

ESEVO ondernemers kunnen beroep doen op de peiler Ondersteuning van ESEVO en dit voor de instapfee van €1.200.

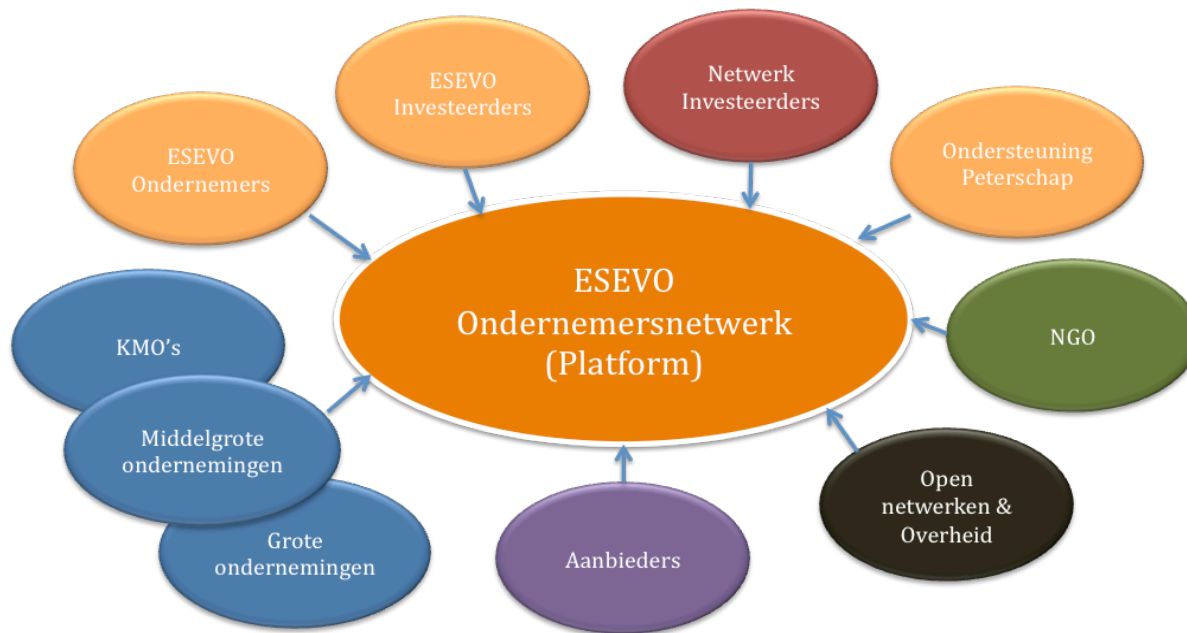
De instapfee betaalt u om de eerste kosten van de ondersteuning te dekken en wordt beschouwd als uw persoonlijke inbreng en blijk van motivatie.

De actieve ondersteuning duurt maximaal 36 maanden, daarna kan men aangesloten blijven bij het ESEVO Ondernemersnetwerk tegen het betalen van een jaarlijkse fee.

Het ESEVO Ondernemersnetwerk & de ESEVO Wiki

Het ESEVO Ondernemersnetwerk is een platform waar ondernemers, investeerders en aanbieders elkaar ontmoeten om te leren, kennis te vergaren en business te doen.

ESEVO Ondernemers Platform



Voorwaarden

- De kandidaat voor het lidmaatschap is minimum 18 jaar.
- Men is bereid om de intentieverklaring over de ESEVO richtlijnen te ondertekenen.
- Men zet zich in naar best vermogen om het netwerk te ondersteunen.
- Men heeft de instapfee betaald.

Drie jaar lidmaatschap van het ESEVO Ondernemersnetwerk & Wiki

Iedere ESEVO ondernemer heeft recht op 3 jaar aansluiting. De diensten en producten die binnen het netwerk worden aangeboden zijn betalend en/of gratis. Dit hangt af van de aanbieder. Vanaf het vierde jaar betaalt de ESEVO ondernemer een jaarlijkse lidmaatschapsfee.

De lidmaatschapsfee

€500 voor zelfstandigen en uitvinders

€1.000 voor KMO's tot 10 werknemers

€1.200 voor KMO's & middelgrote ondernemingen van 11 tot 250 werknemers

€1.500 voor ondernemingen >250 werknemers

Drie jaar lidmaatschap bij UNIZO en VOKA

De ESEVO ondernemer ontvangt een 3-jarig lidmaatschap voor het UNIZO en VOKA netwerk van ESEVO. Via

deze netwerken heeft men toegang tot praktische ondersteuning en administratieve ondersteuning. Men kan beroep doen op alle diensten van UNIZO en VOKA die in het lidmaatschap worden aangeboden.

Lidmaatschap van startyourbusiness

StartYourBusiness is een netwerk waar starters terecht kunnen voor professioneel advies.

Het ESEVO GoAction pakket

Het GoAction pakket is samengesteld uit legale voordelen die aangeboden worden door partners van ESEVO.

Het pakket bestaat uit:

- Ontwerp van logo & business naamkaarten
- 500 gedrukte naamkaartjes
- 500 enveloppen en briefpapier met uw logo
- Een domeinnaam en hosting voor 1 jaar

....

36 maanden praktische ondersteuning van ESEVO bij de uitbouw van de eigen onderneming

Een ESEVO ondernemer kan 3 jaar beroep doen op ESEVO bij de uitbouw van de eigen onderneming. Dit houdt in dat men recht heeft op advies, op coaching voor marketing of andere praktische ondersteuning en dat een lid van ESEVO kan zetelen in de mastermind of denktank. De ondersteuning wordt u aangeboden via de ESEVO Wiki.

ESEVO heeft niet de intentie om het werk uit handen te nemen. U draagt ten allen tijde de volle verantwoordelijkheid voor de actie en de resultaten van de onderneming.

De administratie voor het oprichten van de onderneming

Indien uw plan is goedgekeurd door het ondersteuningscomité kan u de administratie voor het oprichten van de onderneming (statuten, notaris, aanvragen btw nummer,...) overlaten aan ESEVO. De kosten verbonden aan deze oprichting zijn integraal voor de ESEVO ondernemer.

Een advertentie in de Vlaamse Ondernemers krant

Als ESEVO ondernemer ontvangt u 1x een advertentie van uw onderneming in de krant van de Vlaamse Ondernemer die een oplage heeft van 35.000 exemplaren en verspreid wordt in het ondernemerslandschap.

Voordelen van onze partners

Als ESEVO ondernemer ontvangt u extra voordelen die onze partners aanbieden aan startende ondernemers.

Lidmaatschap voor de Private ESEVO Investors Club (PEIC)

De ESEVO private ESEVO investors club is een netwerk waar men kennis kan vergaren en de financiële intelligentie kan ontwikkelen om een eigen aktiva uit te bouwen naar financiële onafhankelijkheid.

Door het vergroten van uw financiële kennis kan u leren hoe "rijke mensen" omgaan met geld en investeringen. Wist u dat momenteel 95% van het geld verdiend wordt door 5% van de bevolking?

Op regelmatige basis nodigt het netwerk gastsprekers uit die financieel onafhankelijk geworden zijn. Zij komen hun verhaal vertellen.

Verder worden er financiële webinars en seminars georganiseerd.

Ontwikkeling

ESEVO ondernemers kunnen beroep doen op de peiler Ontwikkeling van ESEVO en dit voor de instapfee van €1.200. De instapfee betaalt u om de eerste kosten van de ontwikkeling te dekken en wordt beschouwd als uw persoonlijke inbreng en blijk van motivatie.

ESEVO ondernemers genieten van coaching voor de ontwikkeling van de onderneming en voor persoonlijke ontwikkeling. Startende ondernemers kunnen instappen in het "**starters plan**" en bedrijven die willen doorgroeien kunnen instappen in het "**doorgroei plan**".

Vaak worden startende ondernemers geconfronteerd met het feit dat ze in het beginstadium niet voldoende financiële middelen hebben om te spenderen aan persoonlijke en bedrijfsontwikkeling. Doch is dit noodzakelijk voor het uitgroeien tot een succesvolle onderneming.

Daar ESEVO sterk in deze peiler gelooft, willen zij hier mede in investeren en een deel van de risico's dragen. Dit door het voorfinancieren van de opleidingen, trainingen en coaching tijdens de eerste 3 levensjaren van de onderneming.

De ESEVO ondernemer betaalt de financiering terug zonder intresten met een deel van de winst en via een vast bedrag van €3.000 per jaar of €250 per maand. Het risico wordt gedekt met een profit share overeenkomst.

Deze formule zorgt ervoor dat starters ook kunnen genieten van hoog gekwalificeerde opleidingen.

Bedrijven die willen doorgroeien met professionele ondersteuning kunnen in het doorgroei plan instappen. Vaak hebben zij ook de middelen om in de opleiding te investeren. Doch kunnen zij ook beroep doen op de voorfinanciering van ESEVO in ruil voor profit share.

Verloop van terugbetaling

De terugbetaling start vanaf het 1e werkjaar van de ESEVO onderneming.



Voorwaarden tot voorfinanciering

- Project dient goedgekeurd te zijn door het ondersteuningscomité
- De intake & Pcoaching zijn doorlopen.
- De instapfee is voldaan.
- Ondertekenen van de ondernemers overeenkomst is gebeurd.
- De intentieverklaring van de ESEVO richtlijnen is ondertekend.

De persoonlijke ontwikkeling formules

Er zijn 2 mogelijk formules waaruit een ESEVO ondernemer kan kiezen.

- Starters plan
- Doorgroei plan

Pcoachings voorbereiding

De Pcoachings voorbereiding dient om een kader rond het idee, de droom te bouwen. Pcoaching staat voor Personal Coaching en richt zich op het ontwikkelen en ondersteunen van individuen in hun persoonlijke groei. Het bestaat uit een kort traject van vier individuele sessies, waarin een koppeling gemaakt wordt tussen de droom, de universele kennis over de kracht van het bewustzijn en de eigen actiedoelen. Dit leidt tot een beter inzicht in eigen denk- en handelingspatronen, om zo te achterhalen welke passie er leeft in de ondernemer.

Starters plan

Volgende coachings zijn opgenomen in het starters plan

Intensive 14 staat voor een intensieve coaching gedurende 14 weken. Tijdens de coachsessies wordt er dieper ingegaan op de universele kennis en werkt u aan het plan van uw onderneming. Dit levensdoel vertaalt u in een actieplan met doelgerichte acties. Op die manier ontdekt u de kracht van het bewustzijn om succesvolle resultaten in uw leven te bereiken.

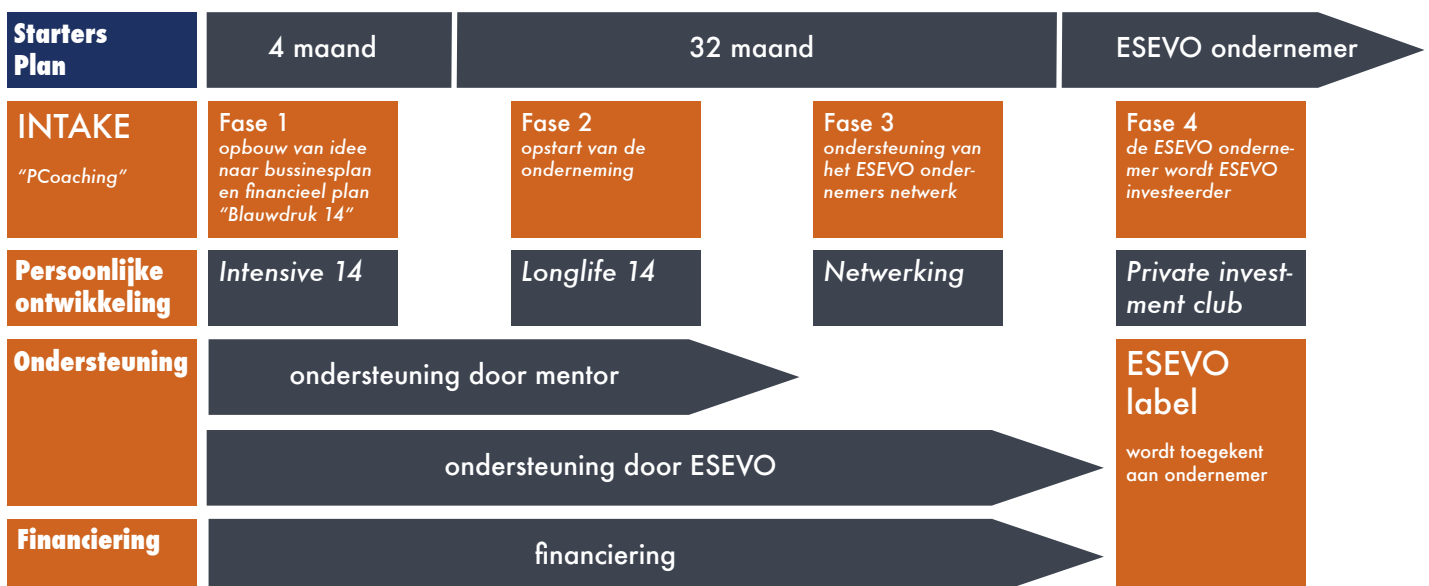
Longlife 14 gedurende 14 maanden wordt u begeleid en ondersteund in het realiseren van uw doelstellingen. Longlife 14 is gericht op het duurzaam ontwikkelen van uw bewustzijn en de onderneming. Verandering vraagt namelijk drie zaken: tijd, herhaling en doorzettingsvermogen. De longlife 14 is een parallel traject waar modules doorlopen worden voor de opbouw van het businessplan, het samenstellen van het team, de uitbouw van de onderneming volgens de principes van de B-I driehoek en de persoonlijke ontwikkeling van de ondernemer.

Master in results biedt u de kans om 6 seminars van Carl Van de Velde, de nr 1 coach van België te volgen. De Master in results coaching cyclus zal u begeleiden naar persoonlijk en professioneel leiderschap voor het uitbouwen van een gezonde onderneming.

Mastermind samen met andere startende ondernemers vormt u een denktank gedurende 36 maanden om elkaar te ondersteunen in het uitbouwen van uw business. De denktank houdt een tweewekelijkse mastermind call. Deze vorm van ondersteuning zorgt ervoor dat u andere inzichten creëert en bijgevolg vooruitgang boekt in die zaken waar u vast zat.

De looptijd van dit programma bedraagt 36 maanden.

De totale kostprijs van dit pakket bedraagt €19.500 wat overeenkomt met €541 per maand.



Doorgroei plan

Volgende coachings zijn opgenomen in het doorgroei plan

Bcoaching gedurende 6 maanden wordt u begeleid en ondersteund in het realiseren van uw doelstellingen. Bcoaching is gericht op het duurzaam ontwikkelen van uw bewustzijn en de onderneming. Het richt zich voornamelijk op de groei en de groeipijnen van de onderneming volgens de principes van de B-I driehoek. Verandering vraagt namelijk drie zaken: tijd, herhaling en doorzettingsvermogen. Bcoaching is een traject voor groei van de onderneming, het samenstellen van het team & resources, de uitbouw van de onderneming en de persoonlijke ontwikkeling van de ondernemer.

Mastermind samen met andere ondernemers vormt u een denktank gedurende 6 maanden om elkaar te ondersteunen in het uitbouwen van uw business. De denktank houdt een tweewekelijkse mastermind call. Deze vorm van ondersteuning zorgt ervoor dat u andere inzichten creëert en bijgevolg vooruitgang boekt in die zaken waar u verder in wil doorgroeien.

De looptijd van dit programma bedraagt 6 maanden.

De totale kostprijs van dit pakket bedraagt €5.200 wat overeenkomt met €867 per maand.

Optie doorgroeiplan:

Master in results biedt u de kans om 6 seminaries van Carl Van de Velde, de nr 1 coach van België te volgen. De Master in results coaching cyclus zal u begeleiden naar persoonlijk en professioneel leiderschap voor het uitbouwen van een gezonde onderneming.



Terugbetalingsplan

Ingeval de kost voor de opleiding in het financieel plan mede gefinancierd wordt door de investeerder(s) zal de ESEVO ondernemer zijn terugbetaling voor 100% voldoen direct na de ontvangst van het investeringskapitaal. In dit geval is ESEVO voor 2,5% profit share aandeelhouder. Indien de ondernemer zelf de kosten van het persoonlijk ontwikkelingsplan financiert gelden de terugbetalingsvoorwaarden type 1 - type 4.

De kostprijs van het **doorgroeiplan** wordt niet door ESEVO voorgefinancierd en is integraal door de ondernemer te betalen voor de aanvang van het ontwikkelings traject. Bij het doorgroeiplan is geen Profit Share aandeelhouder schap van de onderneming voorzien.

De terugbetaling van het **startersplan** start vanaf het eerste werkjaar van de onderneming. Men heeft keuze uit 4 formules om de investering terug te betalen aan ESEVO. De inning kan op 2 manieren gebeuren.

Jaarlijkse inning

De jaarlijkse inning van 15% op de winst vindt plaats in de maand januari met een minimum van €3.000 per jaar. Het volledige bedrag wordt in januari gestort in het ESEVO Fonds.

Maandelijksse inning

De ondernemer stort een maandelijksse bijdrage van €250 in het ESEVO Venture Capital Fund zodoende dat hij of zij het minimumbedrag van €3.000 op het einde van het boekjaar volledig gestort heeft. Indien de winst groter is dan €3.000, wordt hiervan 15% verrekend en dit bedrag dient de ondernemer in januari alsnog in het ESEVO Venture Capital Fund te storten.

Type 1

De ESEVO ondernemer heeft er voor gekozen om de investering voor **100%** terug te betalen aan ESEVO.

De ESEVO ondernemer zal jaarlijks 15% van de winst gebruiken om de gemaakte investering door ESEVO i.v.m. het persoonlijk ontwikkelingsplan terug betalen. En dit met een minimum van €3.000/jaar. Hoe meer winsten, hoe sneller de terugbetaling verloopt.

Om de ondersteuning en het risico te vergoeden wordt ESEVO voor **2,5% profit share** aandeelhouder van de ESEVO onderneming.

Wanneer de volledige investering is terugbetaald, blijft ESEVO aandeelhouder via profit share van de ESEVO onderneming.

Type 2

De ESEVO ondernemer heeft er voor gekozen om de investering voor **75%** terug te betalen aan ESEVO.

De ESEVO ondernemer zal jaarlijks 15% van de winst gebruiken om de gemaakte investering door ESEVO i.v.m. het persoonlijk ontwikkelingsplan terug betalen. En dit met een minimum van €3.000/jaar. Hoe meer winsten, hoe sneller de terugbetaling verloopt.

Om de ondersteuning en het risico te vergoeden wordt ESEVO voor **5% profit share** aandeelhouder van de ESEVO onderneming.

Wanneer de volledige investering is terugbetaald, blijft ESEVO aandeelhouder via profit share van de ESEVO onderneming.

Type 3

De ESEVO ondernemer heeft er voor gekozen om de investering voor **50%** terug te betalen aan ESEVO.

De ESEVO ondernemer zal jaarlijks 15% van de winst gebruiken om de gemaakte investering door ESEVO i.v.m. het persoonlijk ontwikkelingsplan terug betalen. En dit met een minimum van €3.000/jaar. Hoe meer winsten, hoe sneller de terugbetaling verloopt.

Om de ondersteuning en het risico te vergoeden wordt ESEVO voor **10% profit share** aandeelhouder van de ESEVO onderneming.

Wanneer de volledige investering is terugbetaald, blijft ESEVO aandeelhouder via profit share van de ESEVO onderneming.

Type 4

De ESEVO ondernemer heeft er voor gekozen om de investering voor **25%** terug te betalen aan ESEVO.

De ESEVO ondernemer zal jaarlijks 15% van de winst gebruiken om de gemaakte investering door ESEVO i.v.m. het persoonlijk ontwikkelingsplan terug betalen. En dit met een minimum van €3.000/jaar. Hoe meer winsten, hoe sneller de terugbetaling verloopt.

Om de ondersteuning en het risico te vergoeden wordt ESEVO voor **15%** aandeelhouder via profit share van de ESEVO onderneming. Wanneer de volledige investering is terugbetaald, blijft ESEVO aandeelhouder via profit share van de ESEVO onderneming.

Bij vroegtijdige stopzetting of verkoop van de onderneming

De ESEVO ondernemer kan de activiteiten ten allen tijde stopzetten of doorverkopen. Ingeval de ESEVO onderneming binnen de termijn van terugbetaling failliet gaat of de ondernemer ermee stopt, wordt ESEVO de eerste schuldeiser voor het openstaande bedrag van het persoonlijk ontwikkelingsplan. Ingeval de stopzetting of doorverkoop gebeurt binnen de 5 jaar na de oprichtingsdatum is de ESEVO ondernemer de volledige 100%+25% rente verschuldigd aan ESEVO van de investering gemaakt door ESEVO voor het persoonlijk ontwikkelingsplan en vervalt de gekozen terugbetalingsformule van het persoonlijk ontwikkelingsplan maar blijft de profit share aandeelhoudersovereenkomst met ESEVO bestaan.

Bij verkoop van aandelen blijft ESEVO aandeelhouder via share profit.

Uitkoop van de profit share overeenkomst met ESEVO

De ESEVO ondernemer kan de profit share overeenkomst met ESEVO verbreken door het overkopen van de profit share aandelen na het 10e werkjaar van oprichting. De uitkoop gebeurt door onderlinge onderhandeling.